

Seja um franqueado Brazilianail

Unha decorada, nossa marca

registrada.

Iniciou em meados de 2009, e surgiu com a idéia de franquear um conceito de negócio inovador: a sua grife em unhas.

Se a moda acompanha a tendência, porque a tendência não pode estar ligada diretamente ao design diferenciado nas unhas.

Prepare-se para um novo sucesso.

Um jeito novo de aprender.

Um jeito novo de fazer unhas decoradas!

A franquia Brazilianail é ideal para você montar em seu bairro, onde une o charme e a elegância em um pequeno espaço, com a simplicidade aconchegante de um bairro e a sofisticação das passarelas do mundo da moda.

Como trabalhar com uma Brazilianail:

Muito fácil! Se você é qualificada e se identifica com a área de beleza, poderá ter uma Franquia Brazilianail em seu bairro. Pois será treinada para lidar com todas as questões que envolvem um negócio na área de embelezamento das unhas.

Se você é um profissional da área de beleza e estética você encontrará na Brazilianail uma oportunidade de fazer um upgrade em sua carreira ou negócio, o que possibilitará, também, retorno financeiro muito atraente.

Mercado

Estatísticas comprovam que o mercado de embelezamento das unhas cresceu muito nos últimos anos, alongamento e decoração em unhas virou item obrigatório para qualquer manicure.

Pensando nisto, a Brazilianail oferece a você uma opção em franquia com preço bem acessível:

| |
|------------------------------------|
| Investimento inicial: R\$ 4.000,00 |
|------------------------------------|

Informações:

Royalties: R\$280,00 valor fixo por trimestre por unidade.

Prazo do contrato: 2 anos

Início da operação: 30 dias após a assinatura do contrato.

Projeção de faturamento:

| Unhas/Mês | Valor médio | Faturamento Bruto |
|------------------|-------------|-------------------|
| 100 | R\$ 20,00 | R\$ 2000,00 |
| 200 | R\$ 20,00 | R\$ 4000,00 |
| Alongamentos/Mês | | |
| 15 | R\$ 100,00 | R\$ 1500,00 |
| 30 | R\$ 100,00 | R\$ 3000,00 |

Perfil do franqueado:

- Dinâmico e com forte desejo de ser bem sucedido
- Ter perfil empreendedor
- Concordar com padronizações e processos
- Possuir noções administrativas
- Capital mínimo disponível para implantação a partir de R\$ 4.000,00
- Dedicção ao negócio

Vantagens de ser um franqueado Brazilianail:

Negócio com tendência mundial.

Baixo investimento

Marca com projeção nacional

Ótimos ganhos